

## INFORMAȚII PERSONALE

**Moldovan (Gherman) Izabella-Eva**LOCUL DE MUNCA PENTRU  
CARE SE CANDIDEAZĂ  
POZIȚIA**Universitatea Tehnică din Cluj-Napoca, Facultatea de Inginerie Industrială, Robotică și Managementul Producției, Departamentul de Management și Inginerie economică, funcția de asistent universitar, poziția 35**

## EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Septembrie 2024 – prezent

**Cadru didactic asociat**

Colegiul Național „Andrei Mureșanu” Bistrița

- Activități didactice la disciplina Educație tehnologică și Activități Practice, clasele 5-8

Octombrie 2022 – prezent

**Cadru didactic asociat**

Universitatea Tehnică Cluj-Napoca, Facultatea de Inginerie Industrială, Robotică și Managementul Producției

- Activități didactice la disciplina Ingineria Sistemelor de Producție I, Ingineria Sistemelor de Producție II, Management Industrial, Management Financiar, Design și ergonomie, Bazele managementului II, Comerț intern și internațional, Bazele economiei

Octombrie 2014 - prezent

**Asociat unic, administrator, inginer economist**

SC Izio Q Cert SRL, Bistrita

- Activități de consultanță pentru afaceri și management (planificarea strategică și organizatorică, procese de re tehnologizare, obiective și strategii de marketing, planificarea producției, asistență operațională)
- Intermedieri în comerțul cu produse destinate tratării apelor potabile și a celor uzate menajere și industriale

Decembrie 2015  
- Februarie 2018**Director economic**

SC Terraqua Water Systems SRL, Bistrita

- organizarea, conducerea și controlul desfășurării în mod eficient a activității financiar-contabile
- asigurarea, organizarea și gestionarea în mod eficient a integrității întregului patrimoniu al societății
- organizarea și coordonarea contabilității operațiilor de capital, contabilității imobilizărilor, stocurilor, terților, trezoreriei, cheltuielilor, veniturilor și rezultatelor, a angajamentelor și a altor elemente patrimoniale

**Tipul sau sectorul de activitate** Intermedieri în comerțul cu produse destinate tratării apelor potabile și a celor uzate menajere și industrial

Decembrie 2012  
- Octombrie 2014**Director marketing**

SC Terraqua Water Systems SRL, Bistrita

- promovarea imaginii organizației (plan de publicitate, campanii de marketing)
- efectuarea de studii de piață (structura pieței, analiza prețurilor, proiectare chestionare, culegere de

- date, prelucrare statistică)
  - gestionarea și dezvoltarea forței de vânzare
  - urmărirea și gestionarea bugetului de marketing
- Tipul sau sectorul de activitate Intermedieri în comerțul cu produse destinate tratării apelor potabile și a celor uzate menajere și industriale

Mai 2011 **Agent asigurări**

– 2024 SC Allianz-Țiriac Asigurări SA

- distribuția produselor de asigurare
  - oferirea consultanței în asigurări necesară clienților, în funcție de tipul produselor de asigurare, în urma evaluării cerințelor și necesităților clienților
- Tipul sau sectorul de activitate Asigurări/reasigurări

Iunie 2010 **Store Manager**

– Septembrie 2012 SC District SRL, Brașov – Orange Store Bistrița

- Responsabil în conceperea și îndeplinirea planului de vânzări în conformitate cu standardele de calitate;
  - Coordonarea personalului în activitatea magazinului;
  - Training al personalului pentru efectuarea unei vânzări de succes;
  - Negocierea și semnarea contractelor;
  - Evidența contabilității primare, gestiunea stocurilor și arhivarea documentelor financiar-contabile;
- Tipul sau sectorul de activitate Management și vânzări în domeniul telecomunicațiilor

August 2008 **Asistent în brokeraj**

– Iunie 2010 SC Adelfia broker de asigurare SRL, Bistrița

- Responsabil cu îndeplinirea planului de vânzări
  - Negocierea și semnarea contractelor de asigurare
- Tipul sau sectorul de activitate Vânzări în domeniul asigurarilor non-life

Noiembrie 2005 **Reprezentant vânzări**

– Februarie 2009

SC Orange Romania SA – Orange Shop Bistrița

- Crearea unei relații directe și de lungă durată cu clienții magazinului;
  - Promovarea produselor și serviciilor, semnarea contractelor
- Tipul sau sectorul de activitate Vânzări în domeniul telecomunicațiilor

## EDUCAȚIE ȘI FORMARE

---

2021 - prezent **Studii doctorat**

Universitatea Tehnică Cluj-Napoca,

Domeniul: Inginerie și Management

Tema: Cercetări privind managementul producției de serie mică și unicate în contextul economiei circulare

2023 - 2024 **Studii postuniversitare -Modul Psihopedagogic Nivel I și Nivel II**

Universitatea Tehnică Cluj-Napoca,

Departamentul de Specialitate cu Profil Psihopedagogic

2019 - 2021	<b>Diplomă master</b> Universitatea Tehnică Cluj-Napoca, Facultatea de Inginerie Industrială, Robotică și Managementul Producției Specializarea: Ingineria și Managementul Calității	EQF 7
2014 – 2019	<b>Diplomă de licență</b> Universitatea Tehnică Cluj-Napoca, Facultatea de Inginerie Industrială, Robotică și Managementul Producției, extensia Bistrița Specializarea: Inginerie Economică Industrială	EQF 6
2000 - 2004	<b>Diplomă de licență</b> Universitatea Babes-Bolyai, Facultatea de Stiinte Politice si Administrative Specializarea: Stiinte Politice,	EQF 6
1996- 2000	<b>Diplomă de bacalaureat</b> Colegiul Național „Andrei Mureșanu”, Bistrița Profil matematică-fizică	

**COMPETENTE PERSONALE**

Limba maternă    Limba maghiară

**Alte limbi străine cunoscute**

	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
Engleză	B2	B2	C1	C1	C1
Germană	B1	B1	A2	A2	A2

Niveluri: A1/2: Utilizator elementar - B1/2: Utilizator independent - C1/2: Utilizator experimentat  
 Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

**Competențe de comunicare**

- bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de reprezentant vânzări, store manager și marketing manager, și cadru didactic asociat
- abilități de negociere dobândite și dezvoltate prin experiența de store manager și director comercial;
- capacitatea de inițiativă la nivel de comunicare în reprezentări colective (reprezentarea unor opțiuni sau soluții tehnice și comerciale oportune în regiunea noastră geografică în ședințe la nivel național);

**Competențe dobândite la locul de muncă**

- Scriți competențele organizaționale/manageriale. Specificați contextul în care au fost acestea dobândite. De exemplu:
- **facilități** (în prezent, sunt responsabil/ă de o echipă de 10 persoane)
  - spirit organizatoric (experiența în organizarea muncii și a personalului, experiența în gestiunea stocurilor și evidența actelor contabile, proiectarea în spațiu și timp al planului financiar și de marketing și implementarea lui );
  - capacitatea de a lucra în echipă dobândită prin experiență proprie atât ca membru cât și ca lider
  - capacitatea asumării sarcinilor de îndeplinit, dar și capacitatea de a delega sarcinile
  - capacitatea de adaptare și de asimilare rapidă a informațiilor noi dobândite în contextul experienței

- Competente digitale**
- o bună cunoaștere a programelor de contabilitate (SmartBill, SAGA, Oblio);
  - cunoștințe teoretice și practice în program ERP
  - cunoștințe teoretice și practice în programe de proiectare SolidWorks,
- Alte competențe**
- spirit de evaluare și autoevaluare, îmbunătățirea continuă a capacităților și abilităților personale;
  - capacitatea de a identifica rapid problemele și obstacolele și capacitatea de a găsi și decide în termene scurte de timp soluțiile și strategiile fiabile;
  - competențe organizatorice, preocupare pentru exactitate și planificare, orientare către rezultate;
- Permis de conducere**
- Categoria B

## INFORMATII SUPLIMENTARE

---

- Publicații**
- Gherman, I.-E.; Băcilă, G.; Lungu, F.; Lungu, C. R.; Ways for adjusting management practice to the recent changes on the international industrial landscape, Proceedings of the Review of Management and Economic Engineering 9<sup>th</sup> International Management Conference, 19<sup>th</sup>–21<sup>th</sup> September, 2024, Cluj-Napoca, p.105113, ISSN 2247-8639
  - Gherman, I.-E.; Lungu, F.; Dan S.-I. Charting the principles of the circular economy in the evolution of custom production management, Revista de Management și Inginerie Economică, Cluj-Napoca, 2023, Vol.23, Nr.3, ISSN 1583-624X
  - Gherman, I.-E.; Lakatos, E.-S.; Clinci, S.D.; Lungu, F.; Constandoiu, V.V.; Cioca, L.I.; Rada, E.C. Circularity Outlines in the Construction and Demolition Waste Management: A Literature Review. Recycling 2023, 8, 69. <https://doi.org/10.3390/recycling8050069>
  - Gherman, I.-E. Arta de a ști ce trebuie făcut, Revista de Management și Inginerie Economică, Cluj-Napoca, 2016, Vol.15, Nr.1, ISSN
- Certificări**
- SCRUM Fundamentals Certified – 13 august 2025 – Scrumstudy – VMEdu Inc
  - Six Sigma Yellow Belt Professional Certification – 26 noiembrie 2020 – 6sigmastudy – VMEdu Inc.
  - Certificat de absolvire program de specializare pentru ocupația contabil – 60 ore, avizat de Ministerul Muncii, Familiei, Protecției Sociale și Persoanelor Vârstnice și Ministerul Educației Naționale și Cercetării Științifice, 2019
  - Certificat de participare la programul de perfecționare „S.E.A.P/S.I.C.A.P – Pe înțelesul tuturor” 30-31/01/2019 – 15 ore organizat de SC Diplomatic Events SRL București
  - Orange Accredited Sales Professional Certification 2011
  - Certificate of Completion - Power Prospecting (UK)-Sale8142 on 6/13/2007 SkillSoft Cours
- Afilieri**
- 2023, 2024, 2025 noiembrie – membru în juriul local NASA Space App Challenge Bistrita

## ANEXE

---

08. 12. 2025